CODE RNCP - 16221

CQP - CERTIFICAT DE QUALIFICATION PROFESSIONNELLE

ATTACHÉ TECHNICO-COMMERCIAL EN NÉGOCE DES MATÉRIAUX DE CONSTRUCTION

ALTERNANCE EN 1 AN

OBJECTIFS

L'Attaché technico-commercial (ATC) en négoce des matériaux de construction vend des produits et des services en démarchant une nouvelle clientèle et en développant leur portefeuille de clients.

Il prend en charge un portefeuille de clients sur un secteur, analyse l'activité de ses clients, l'évolution de ses activités et de leur secteur.

Il entretient la relation commerciale par des visites qu'il organise et conseille les clients et/ou prescripteurs sur une ou plusieurs gammes de produits, sur un plan technique et commercial.

Il évalue le potentiel d'achat des clients et prospects, identifie les produits et services associés susceptibles de répondre au mieux à leurs besoins et donne des conseils techniques, en se mettant éventuellement en relation avec les services du fournisseur.

Il est chargé de remettre les offres de prix et de négocier et de conclure les ventes et participe aux démarches de recouvrement des créances.

La spécificité de ce professionnel en négoce des matériaux de construction est de s'adresser dans leur grande majorité à des clients professionnels, qui se caractérisent par leurs attentes en matière de conseil sur les produits, les techniques et les services associés.

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Ce professionnel exerce ses activités au sein des agences de négoce de matériaux de construction.

DURÉE

- 490 heures en alternance ;
- Environ 300 heures en centre.

La durée est adaptée en fonction du profil de l'apprenant/apprenante et sa voie d'accès à la formation.

Entrée en formation : A déterminer à l'issue du positionnement de l'entretien concernant le projet professionnel de l'apprenant/apprenante.

RYTHME D'ALTERNANCE

Selon les plannings coédités avec la SMIC
- 1 semaine par mois en centre
- 3 semaines en entreprise

Alternance 1/3 Centre et 2/3 Entreprise par la voie de l'apprentissage et de la professionnalisation.
Alternance 2/3 Centre et 1/3 Entreprise par la voie de la formation continue.

PRÉREQUIS

Appétence pour le secteur, première expérience dans la vente ou dans le bâtiment, savoir lire et écrire.

Prérequis de l'entreprise - Diplôme de niveau 4 minimum.

CQP ATC - Mise à jour le 08/11/2021

445 rue Gabriel Besson - 04220 Sainte-Tulle - 04 92 70 75 20 - accueil@supalternanceprovence.fr
Chambre de Commerce et d'Industrie Territoriale Alpes-de-Haute-Provence - Siret : 180 400 012 00019 – APE : 9411Z
N° de déclaration d'activité 930 4P 000 204

PUBLIC VISÉ

Par la voie de l'apprentissage :

- Jeunes à partir de 18 ans courant de l'année d'inscription, sous conditions, jusqu'à 29 ans* révolus ;

Personnes en situation de handicap et sportifs de haut niveau sans limite d'âge ;

- Futurs créateurs ou repreneurs d'entreprise nécessitant d'obtenir le diplôme pour une activité réglementée sans limite d'âge (dispositif particulier. Nous contacter) ;
- Personnes en recherche d'emploi.

*possibilité de porter l'Age maximum à 34 ans révolus sur des poursuites d'études déjà réalisées en apprentissage, cas spécifiques – nous contacter.

MODALITÉS D'ACCÈS

- Entretien de recrutement ;
- Étude personnalisée du dossier candidat – CV, lettre de motivation, expériences professionnelles et personnelles.

DÉLAIS D'ACCÈS

- Inscription 2 mois au minimum.

TARIFS

- Prise en charge possible suivant les modalités d'accès à la formation et le profil de l'apprenant/ apprenante ;
- Formation gratuite en apprentissage avec rémunération de l'apprenti/ apprentie ;
- Une prise en charge partielle des frais annexes de type repas, nuitée, premier équipement peut être sollicitée auprès de l'OPCO dans le cadre d'un contrat d'apprentissage ;
- Nous consulter.

DATES & HORAIRES

8h00-12h00 ou 13h00-17h00
Variables selon le planning voir Net YPAREO.

LIEU DE FORMATION

- 445 Rue Gabriel Besson - 04220 Sainte-Tulle

GROUPE

De 5 à 12 personnes

ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

Notre structure s'est engagée dans la mise en œuvre d'une politique d'accueil et d'inclusion des personnes en situation de handicap en formation. Vous êtes en situation de handicap merci de contacter Mme Nouchi Evelyne - Référente handicap :

- e.nouchi@icloud.com

MIXITÉ

Toutes nos formations sont accessibles à tous et toutes, sans discrimination de sexe ou d'origine.

COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES - OBJECTIFS OPÉRATIONNELS

Le titulaire de la certification est capable de :

- Définir et mettre en œuvre le développement commercial de son secteur ;
- Préparer et suivre ses visites dans le respect des règles de sécurité ;
- Analyser les caractéristiques d'un projet et apporter un conseil technique approprié sur les techniques et les produits de construction ;
- Découvrir les besoins d'un client et conduire un entretien de vente en visite client ;
- Communiquer avec les clients, les interlocuteurs et l'équipe de l'agence;
- Organiser ses interventions dans le cadre d'un travail en équipe.

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES MOBILISÉES

- Rythme alterné en centre de formation et entreprise ;
- Positionnement et restitution au Maitre d'Apprentissage ;
- Rencontre Maitre d'Apprentissage/Formateur référent/Représentant légal ;
- Livret de suivi/apprentissage ;

- Visite en entreprise Séances de tutorat/ accompagnement individualisé ;
- Réunions pédagogiques ;
- Formation en présentiel ;
- Équipe pédagogique pluridisciplinaire disposant de nombreuses années d'expériences dans le métier et dans la formation professionnelle ;
- Formation appliquée par une pédagogique inversée, capitalisation sur les périodes en entreprise et complément en centre de formation, pédagogie par objectif ;
- Méthodes actives : TP, travaux de groupes, exposés, mises en situations, vidéo, visites d'entreprises.

MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Paper board, vidéo projecteur.

MODALITÉ D'ÉVALUATION

Examen final CQP Attaché Technico-Commercial en négoce des matériaux de construction.

PASSERELLES

- Pas de diplôme passerelle.

VALIDATION PAR BLOCS

- Pas de validation par bloc possible sur ce CQP.

POURSUITE D'ÉTUDES

- Aucune.

ÉQUIVALENCES

- Aucune.

INTERVENANTS

Coordinatrice de Section :
- Dominique THUVIEN LENOIR

- Lenuta KOLLA/ Stéphane DURIEUX/ Muriel LENOIR/ Bruno Vienne / Sammy ZAYAR.

PERSONNE À CONTACTER

François-Xavier MICHEL - Chargé des relations entreprises
- fx.michel@supalternanceprovence.fr
- 04 92 70 75 22

POUR ALLER PLUS LOIN

Code RNCP- 16221
www.francecompetences.fr/recherche/rncp/16221

INDICATEURS DE PERFORMANCE DE CETTE FORMATION

Taux d'obtention du diplôme et autres indicateurs de performance :

- L'année 2018-2019 ont-ils tous été embauché suite à leur formation ? 3 embauches sur 5 - 2 en postes sur une autre entreprise ;
- L'année 2019-2020 ont-ils tous été embauché suite à leur formation ? 2 sur 5 – 3 sur 5 sur autres entreprise.

SUP' alternance provence

MODALITÉS DE CANDIDATURE

Vous souhaitez vous inscrire dans notre établissement, voici les différentes étapes à respecter.

1	2	3	4
Candidature en ligne*	Étude du dossier de candidature	Entretien de positionnement sur rendez-vous	Décision

*Sur notre site internet ou inscription obligatoire sur Parcoursup pour les formations concernées.

Inscrivez-vous à nos BTS et Bachelor sur notre plateforme YPareo en flashant ce code ou directement à l'adresse : www.supalternanceprovence.fr/je-minscris

Les questions les plus fréquemment posées à notre équipe

« *Quelles sont les conditions pour faire un contrat en apprenti ?* »

Tous les niveaux de formation sont accessibles en contrat d'apprentissage, vous devez avoir entre 17 et 29 ans révolus. Pour les candidats à l'apprentissage ayant une reconnaissance de travailleur handicapé, il n'existe aucune limite d'âge.

« *Comment dois-je procéder pour trouver une entreprise ?* »

Vous serez accompagné tout au long de votre parcours de recherche par le chargé des relations entreprises. Celui-ci a pour rôle :

- d'organiser la campagne de recrutement des candidats ;
- de vous aider à la refonte de vos CV et lettres de motivation ;
- de vous positionner dans l'une de nos entreprises partenaires si vous n'avez pas trouvé d'entreprise.

Néanmoins, vous devez être pleinement acteur de votre recherche et faire preuve de professionnalisme en multipliant les contacts avec les entreprises en adéquation avec votre projet.

« *De combien de temps je dispose pour trouver mon entreprise ?* »

Vous intégrerez la formation à la rentrée et disposerez encore de quelques semaines pour trouver une entreprise d'accueil en bénéficiant du soutien du chargé des relations entreprises.

« *Par qui serai-je accompagné en entreprise ?* »

Un maître d'apprentissage, salarié ou dirigeant de l'entreprise, vous suivra tout au long de votre contrat. Son rôle est de :

- vous accueillir et faciliter votre insertion dans l'organisation ;
- organiser votre travail ;
- assurer un suivi de vos missions et compétences.

Pour plus d'informations, contactez-nous !

CCI ALPES DE-HAUTE-PROVENCE

www.SupAlternanceProvence.fr

445 rue Gabriel Besson - 04220 Sainte-Tulle - 04 92 70 75 20 - accueil@supalternanceprovence.fr
Chambre de Commerce et d'Industrie Territoriale Alpes-de-Haute-Provence - Siret : 180 400 012 00019 – APE : 9411Z
N° de déclaration d'activité 930 4P 000 204