

BACHELOR

RESPONSABLE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL (RDC)

OPTION : BANQUE/ ASSURANCE

ALTERNANCE EN 1 AN

BAC+3

Le Bachelor RDC (option banque & assurance), permet d'acquérir les connaissances techniques des banques et assurances liées au marché des particuliers, ainsi qu'une base commerciale, marketing et gestion de projet, tout en intégrant les fondements stratégiques de la vente.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Cerner les besoins du client en banque assurances et construire des solutions adaptées ;
- Contribuer à l'élaboration de la stratégie commerciale de l'entreprise ;
- Encadrer et animer une équipe ;
- Négocier des ventes.

CONDITIONS D'ACCÈS

Être titulaire d'un diplôme de niveau Bac+2 (BTS, DUT ou équivalent) dans le secteur de la banque ou du commerce.

DURÉE & ORGANISATION

Cycle de 12 mois en alternance (contrat d'apprentissage ou de professionnalisation)
644 heures de formation.

RYTHME D'ALTERNANCE

2 semaines en formation / 2 semaines en entreprise

ENTREPRISES CIBLÉES

Le Responsable de Développement Commercial (RDC), exerce au sein d'entreprises, d'établissements ou d'agences dans l'industrie, la banque ou l'assurance.

DÉBOUCHÉS

Conseiller clientèle.

PROGRAMME

- Gérer et assurer le développement commercial
- Manager une action commerciale
- Prospecter, analyser les besoins et négocier une offre
- Commercialiser des produits banque & assurance

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES UTILISÉES

En présentiel, cours théoriques et mises en situation professionnelle.

MODALITÉS D'OBTENTION

Évaluations ponctuelles - Examen final.